

# COUP D'OEIL DU MOIS

FOCUS SUR **LA VERSION MOBILE ALOHA**

*Optimiser la relation client et améliorer la productivité à tout moment et n'importe où.*



## Accès aux données client

La version mobile d'aloha permet aux utilisateurs d'accéder à toutes les informations importantes sur leurs clients, depuis n'importe où et à tout moment (historique d'achats, les échanges précédents, les informations de contacts, les tâches à effectuer...).



## Gestion des tâches

Les utilisateurs peuvent créer, attribuer et suivre les tâches en temps réel depuis leur smartphone. Ils peuvent également définir des rappels pour les tâches à venir et suivre leur progression.



## Gestion des opportunités / suivi des ventes

Les commerciaux peuvent suivre les opportunités de vente en cours, y compris les détails sur les prospects et les clients potentiels, les étapes de vente, les dates de décision, etc.



## Collaboration en temps réel

Les équipes ont la possibilité de partager des informations et des mises à jour en temps réel entre elles, ce qui permet une meilleure collaboration et une coordination efficace entre tous les membres de l'équipe.



## Analyse des données

Les utilisateurs peuvent visualiser les données et les rapports en temps réel sur leur performance de vente, la progression des tâches, les tendances de vente, les performances des équipes, etc.