

COUP D'OEIL DU MOIS

FOCUS SUR LE TABLEAU DE BORD DE VOTRE CRM

Optimisez votre gestion avec un tableau de bord CRM personnalisé. Votre tableau de bord CRM est essentiel pour guider votre journée professionnelle. Personnalisable, chaque donnée et chaque indicateur clé de performance sont des éléments essentiels pour piloter vos activités.



Visibilité instantanée

Gagnez en clarté et en visibilité dès le premier coup d'œil. Le tableau de bord CRM aloha vous offre une vue instantanée des indicateurs pour piloter l'activité commerciale : **Todo, couverture du portefeuille contact, opportunités en cours, opportunité par statut...**

Personnalisation adaptative

Faites-le à votre façon. Personnalisez votre tableau de bord CRM selon vos besoins spécifiques. Adaptez l'interface pour refléter vos priorités et optimisez votre expérience utilisateur.

Suivi des performances

Suivez vos performances au fil du temps, identifiez les tendances et saisissez les opportunités de croissance pour rester compétitif sur le marché.



Conversion des leads

Transformez les prospects en clients fidèles. Utilisez un tableau de bord CRM pour gérer efficacement le processus de conversion des leads, identifiez les opportunités chaudes et optimisez votre entonnoir de vente.

Du suivi des performances à la satisfaction client, le tableau de bord d'aloha offre de nombreux avantages. Optimisez vos opérations, prenez des décisions et pilotez vos activités !

