

# COUP D'OEIL DU MOIS

FOCUS SUR LA SYNCHRONISATION DE LA DATA ANDZUP DANS LE CRM ALOHA

Désormais vous avez la possibilité d'enrichir votre CRM aloha grâce à la data provenant de notre base de données andzup (ex-lefac.com) de façon plus optimale.

## aloha - Votre outil d'aide à la gestion commerciale

aloha est un CRM Métier (Customer Relationship Management), outil de gestion de la relation client. Sa finalité est la connaissance client, source de prospection et de fidélisation. Le partage de l'information permet à l'ensemble des services de bénéficier d'une parfaite connaissance client.

## Pourquoi synchroniser aloha avec andzup ?

### 3 objectifs :

- Augmenter la qualité des données clients/ prospects
- Gagner du temps sur la qualification de son portefeuille commercial
- Optimiser sa connaissance du marché

### 3 moyens :

- Abonnement andzup -> Lien entre aloha et la data d'andzup
- Accès à andzup directement dans aloha, votre CRM, outil d'aide à la gestion commerciale
- Prospection ciblée et notifications des mouvements des fiches synchronisées

## Quels sont les avantages de la synchro ?



### Enrichissement de données CRM

- Consolidation des données existantes et MAJ
- Apport de segmentation complémentaire
- Permet d'accéder à des données à haute valeur ajoutée
- Expertise

### Générateur de Newbiz

- Pro activité
- Création de leads
- Diversifier l'activité commerciale

### Optimisation du pilotage

- Création de datavisualisation supplémentaire
- Une meilleure connaissance des annonceurs, des agences et de leur actualité – Mieux cibler pour plus d'efficacité

## Qu'est ce que andzup ?

andzup est la base de données BtoB qui va vous accompagner tout au long de votre process de prospection. Grâce à la mise en place de la synchronisation manuelle entre les deux solutions, toutes les informations nécessaires seront centralisées pour dynamiser votre activité commerciale, mettre à jour votre portefeuille et enrichir vos contacts clés.

