

RETOUR D'EXPÉRIENCE

Anat Régie



Olga DIAZ

Présidente et Fondatrice d'Anat Régie

“ Nous sommes une régie publicitaire indépendante à taille humaine, et après avoir remporté un appel d'offre conséquent, synonyme de développement de notre activité, nous nous sommes équipés d'un CRM pour répondre aux besoins de nos éditeurs. aloha a donc accompagné ce développement en nous faisant gagner du temps tout en nous permettant de nous réorganiser et d'être plus performant. Mention particulière pour l'équipe de TBS group qui s'est montrée réactive et à l'écoute ! ”

Pourquoi avoir choisi le CRM aloha ?

1er CRM dont nous nous sommes équipés. Il nous a paru le mieux adapté à notre activité de régie, et c'est le CRM leader dans le secteur régies.

Etes-vous satisfait de votre expérience avec le CRM aloha ?



Que pensez-vous de la qualité de notre service support ?



En quoi le CRM aloha a-t-il amélioré votre quotidien ?

Gain de temps, centralisation de tous les informations de la régie : contacts (annonceurs, éditeurs, etc.), suivi commercial, agenda, plug avec la plateforme d'e-mailing, to do automatique (avec relances, rendez-vous, etc), version mobile qui nous permet d'accéder à toutes les données et fonctionnalités même en dehors du bureau.

